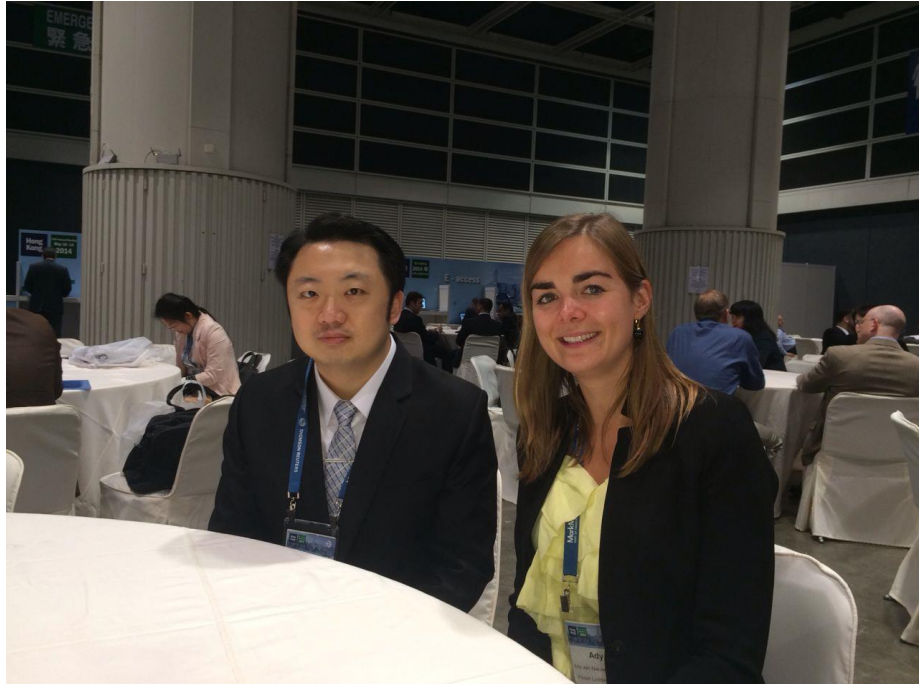




勵傑國際顧問有限公司

建立新竹市新住民社群通訊溝通平台並結合法律扶助計畫



公司小檔案

創立日期： 094 年 07 月 13 日

負責人： 李台玲

計畫主持人： 張世傑

營業項目： 智慧財產權保護、商標申請、專利及相關法律服務

員工人數： 5 人

公司電話： (03)532-5510

營業據點： 新竹市北大路 68 號 7 樓

公司網址： www.horizon-ipo.com.tw

公司簡介： 勵傑國際顧問有限公司成立於 2005 年，主要業務為針對智慧財產權與法律服務，客戶群遍及產官學研，如新竹科學區客戶、國家奈米元件實驗室、國家太空實驗室、國立清華大學、國立交通大學等等單位..長期以來以新竹市做為主要的服務據點，服務深耕在地，資源連結國際。



計畫緣起

新竹市在全國生育率排名一直遙遙領先各縣市，但在假日時新竹市區有許多的新移民朋友各自有自己的社群聚落，如印尼、泰國、越南等等在各個區域進行社交活動與聚會。也時有所聞因不了解台灣現行的法令與資訊不對稱的關係，發生些許狀況。如今年五月份時發生了『100 位越配遭同鄉詐 3000 萬向新竹市議長陳情』一案，就是對於新住民需要能夠與社會雙向溝通的最佳例子!! 本計畫主要藉由建立社群平台來解決距離與空間問題的服務模式，並結合線上即時翻譯人員與法律服務人員來解決新住民對與語言與人際關係之困難，達到解決日常生活中對與現今法令與面臨需要法律諮商時之困境。

計畫目標

以本公司立場來說本計畫將對於新住民朋友產生無形的收益，除了能夠降低社會成本及減少法律衝突之外，也希望讓新竹市的新住民朋友能夠安區樂業，促進地方上的繁榮與進步。對於公司營運上也可達到接觸更多不同型態的客群與深耕地方服務，希望亦能夠拓展相關服務與產生新興型態的服務模式，進一步產生商業效益。日後也將規劃以座談會方式推廣照顧新住民服務，除了將以新竹市為首座示範城市，日後也希望能夠永續經營本計畫之成果，推廣到偏鄉與部落協助各地的新住民朋友得到更新的資訊與完善的服務。

產品介紹

本計畫『建立新竹市新住民社群通訊溝通平台並結合法律扶助計畫』能夠產生商業效益，也建立針對各種新住民族群來客製化專屬語言之平台。很明確針對新住民朋友建立一個社群平台提供法律諮詢、商業服務、地區新聞、議題討論、資源連結等等之服務。後續可衍生出新型態的商業模式與建立地區型的實體店面連結，比如印尼商店，提供匯款、當地特色食品販售，並與店家聯合針對廣告宣傳與收益的部分進行拆帳。

產品照片



三方互動情境

- 新住民
因缺少法律知識，且受限於語言、文化及人際關係等因素，無適合管道了解資訊及方法處理。

- 地方政府
有機會碰到新住民朋友問題，但缺少整合性服務單位。

- 法律服務業
有法律專業但缺少業務人員，並有語言上的翻譯問題。